



good vibes, good food

# DOSSIER





# LA COCINA EN NUESTRO ADN

## EXPERIENCIA

Más de 12 años trabajando en el sector de la restauración nos han convertido en expertos en la gestión de este tipo de negocios.

## INNOVACIÓN

Hay formas más eficientes y rentables de hacer las cosas, nosotros las sabemos. Es la única manera de destacar sobre la competencia.

## CALIDAD

Nuestro compromiso con la calidad implica un riguroso control tanto de nuestros productos y servicios como de todo el proceso de producción.

## EXCELENCIA

En el producto, buscando la mejor materia prima y la mejor elaboración, creando una experiencia que muestra lo mejor de nosotros

#foodlovers

#apasionadosporloquehacemos



**WE ARE  
COOL**





# LA HISTORIA WE'VE MADE IT POSSIBLE

- 2011**  
Abrimos nuestro primer local en Caldes de Montbui.
- 2014**  
Abrimos nuestro 5to local.
- 2017**  
Abrimos nuestro 8vo local.
- 2019**  
Abríamos nuestro 15vo local.
- 2022**  
Lanzamiento de marcas virtuales para delivery y takeaway.
- 2024**  
sumamos mas de 30 ubicaciones.



**GROWTH**  
**2026-100 LOCALES**

# DONDE ESTAMOS



- . Caldes de Montbui
- . Mollet del Vallés
- . Sta Perpetua de Mogoda
- . Terrassa
- . Ripollet
- . Rubí
- . Badalona
- . Girona
- . Lleida
- . El Vendrell
- . Segur de Calafell
- . Pilar de la horadada
- . San Pedro del Pinatar
- . Cartagena
- . Marbella
- . Málaga centro
- . Madrid centro
- . Sevilla centro
- . Valencia centro
- . Zaragoza centro
- . Bilbao centro
- . Pamplona centro

- . Plasencia
- . Vitoria
- . Alzira
- . Pontevedra
- . Barcelona centro
- . Madrid Tres Cantos
- . Cadiz
- . Terrassa II
- . Petrer
- . Torre vieja
- . Donostia

# **NUESTRAS MARCAS**





## Pizzas d' Herber

Pizzas de 1/2 metro con sabores irreverentes.



## Herber's

Burgers disruptivas, con productos como el pan de potato roll y nuestras carnes dry age de 200gr



## Santa Mila's

Una nueva forma de ver y comer milanesa pero en formato XL



## Holy Burger

Nuestra versión mas cool de una burger smasheada.



## Ve al grano

Arroces y paellas en un formato sencillo y listo en pocos minutos.



## Empanao's

La reconversión del pollo en todas sus facetas.





# MARCAS VIRTUALES

"Aumenta las ventas de tu restaurante sin tener que hacer inversiones extras"

1

Implementamos la marca que mejor se adapte a tu espacio, sin que tengas que hacer inversiones extras. Para ello, hacemos un estudio de población, competencia de tu zona.

2

Nos encargamos de la gestión con los diferentes marketplace del mercado, de esta forma solo tendrás que centrarte en "COCINAR".

3

Aumenta hasta un 30% de tus ventas, utilizando el mismo espacio y personal, saca mayor rentabilidad a tu espacio y personal.

#Garantía  
DE ÉXITO

Tu cocina aumenta la rentabilidad ya que distribuye los costes fijos de su estructura entre todas las marcas.





# SIMULACIÓN

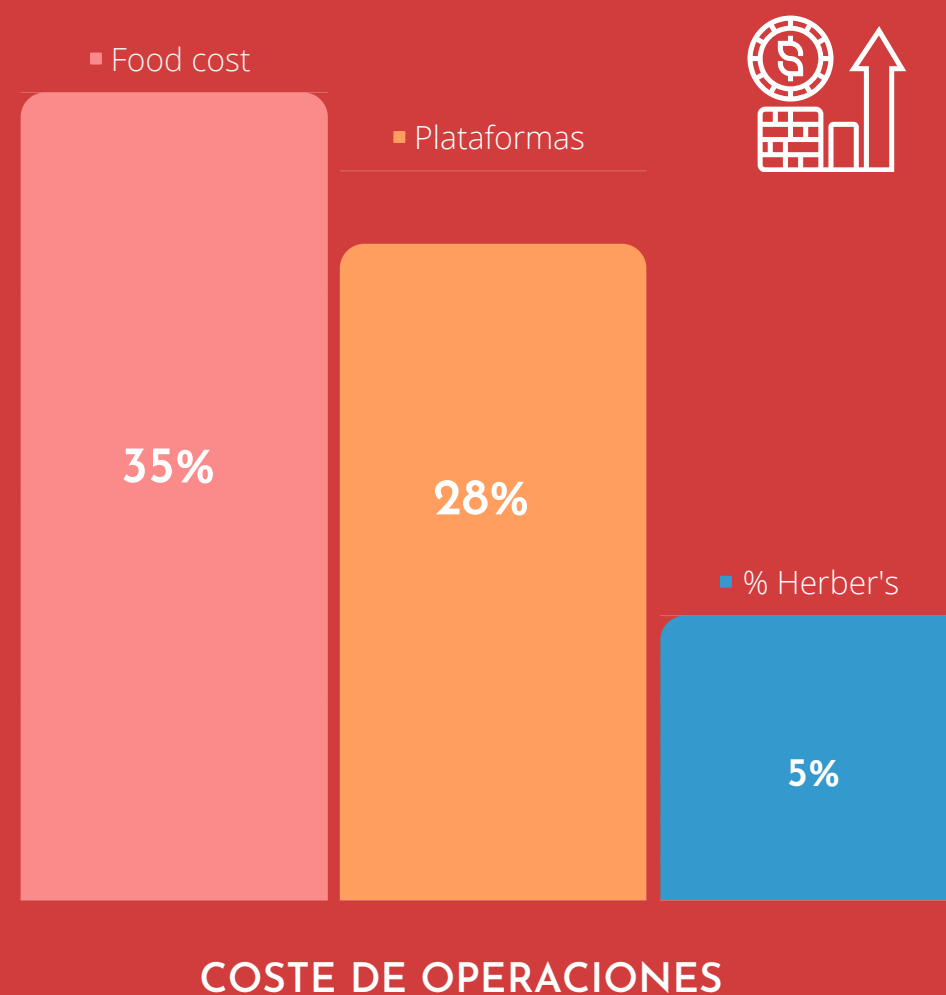
## MARCAS VIRTUALES DELIVERY

### ¡OPERAR NUESTRAS MARCAS, ES MUY FACIL!

Tu personal prepara los platos que se reciben de los diferentes marketplace utilizando las recetas facilitadas por nuestro equipo de formación. Tu solo tendrás que aportar:

- Cocineros
- Equipo de cocina
- Ingredientes básicos
- Preparación de las comidas de delivery bajo demanda.

Margen restaurante = Venta total - 35% food cost (promociones no incluidas) - 28% comisión plataformas - 5% fee de Herber's



### EJEMPLO BENEFICIO PARTNER

Facturación 10.000€

% plataformas ----- 2.800€

-----  
food cost ----- 3.500€

fee herber's ----- 360€

**beneficio bruto ----- 3.340€**

**27% margen de beneficio aprox.**

Ticket medio x marca  
23€

Beneficio partner  
7,25€



# SIMULACIÓN

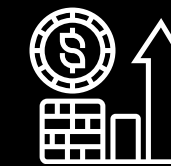
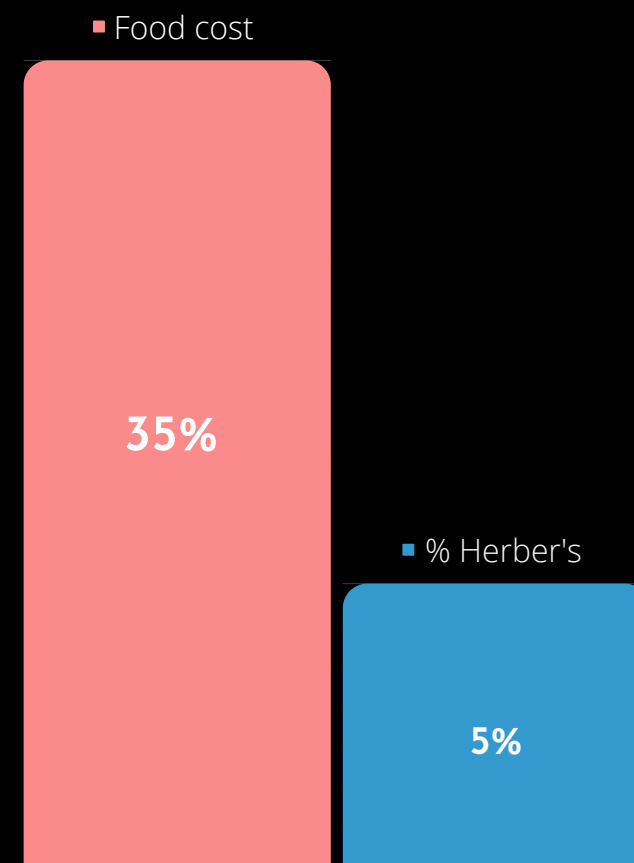
## MARCAS VIRTUALES EN LOCAL

### ¡OPERAR NUESTRAS MARCAS EN TU LOCAL ES MUY FÁCIL

Tu personal prepara los platos que se reciben de los clientes que comen en tu local utilizando las recetas facilitadas por nuestro equipo de formación. Tu solo tendrás que aportar:

- Cocineros
- Equipo de cocina
- Ingredientes básicos
- Preparación de las comidas de delivery bajo demanda.

Margen restaurante = Venta total - 35% food cost (promociones no incluidas) - 5% fee de Herber's



### EJEMPLO BENEFICIO PARTNER

Facturación 10.000€

food cost	-----	3.500€
fee herber's	-----	500€
<b>gasto bruto</b>	<b>---</b>	<b>4.000€</b>
<b>beneficio bruto</b>	<b>-----</b>	<b>6.000€</b>

**60% margen de beneficio aprox.**

COSTE DE OPERACIONES



# ¿QUE NECESITAMOS DE TI?

- 1 Pasión por la cocina, el orden y los procedimientos.
- 2 Disponibilidad para formación continua.
- 3 Espacio para operar nuestras marcas con el personal de tu cocina.
- 4 3 semanas de onboarding y puesta a punto.

#virtual brands





**TELÉFONO:**  
**+34 938 65 16 65**  
**+34 640 688 169**

**EXPANSION@DHERBERS.COM**  
**WWW.DHERBERS.COM**